



仕入れ関係者の目を惹き、**成約率**を高める！ **伝わる商談シート作成/活用セミナー**

開催日 12月11日(金)
15:00～16:30 (受付開始14:45)

会場 ぐるなび大学仙台会場
宮城県仙台市青葉区国分町3-6-1
仙台パークビル4F

■定員：18名（満席となり次第締切とさせていただきます。）

こんな方に
オススメ！

商品や商材の魅力を
効率的に伝えたい

販路をつくるのが
難しい

「待ち」から「攻め」の
営業にシフトしたい

講座内容

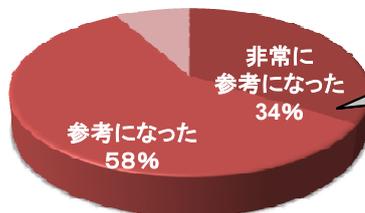
食品関連事業者が質の高い商談をするためには、短時間で**質の高いコミュニケーション**を図る事が大切です。限られた時間内で多くの会話のキャッチボールができることが重要な要素となります。生産者の魅力を明確にし、**成約率を高めるための伝わる商談シート**を作るセミナー内容になります。

※当日、**製品のPOPやチラシ**をご持参ください。

- ①商談会を活用した販路拡大事例
- ②商談会・展示会シートについて
- ③仕入れ関係者の目を惹く記入のポイント
- ④相手に響くキャッチコピーの作り方

◆セミナー参加者の満足度とご意見

Q. 本日、参加された説明会はいかがでしたか？またその理由を教えてください



参加者の**92%**が
参考になったと回答

- ・販路拡大につながりそうな面白い取組みだと思います(米生産者)
- ・飲食店に対するアプローチのイメージが具体的に分かった(生産者)
- ・事例解説が良かった。参考になる(NPO法人)

お申込み〆切：12月8日(火)

下記申込み欄に必要事項をご記入の上、FAX願います。

FAX / 0120-21-9672

WEB申込はこちら

ぐるなび大学

検索

URL <http://daigaku.gnavi.co.jp/>

ご記入いただいた個人情報は、本セミナーの参加管理、お問い合わせ対応、セミナーの内容向上の目的で株式会社ぐるなび取り扱うものであり、この目的以外には利用いたしません。ぐるなびプライバシーポリシー(<http://www.gnavi.co.jp/company/policy/>)をご覧ください。

18404

(ふりがな)
企業/団体名:

住所: 〒 _____

取り扱い食材:

TEL:

FAX:

(ふりがな)
氏名:

(ふりがな)
氏名:

【お問い合わせ先】 知的財産・活用推進事務局 電話番号:0120-910-895

【受付時間】月～金10:00～18:00※土日祝休