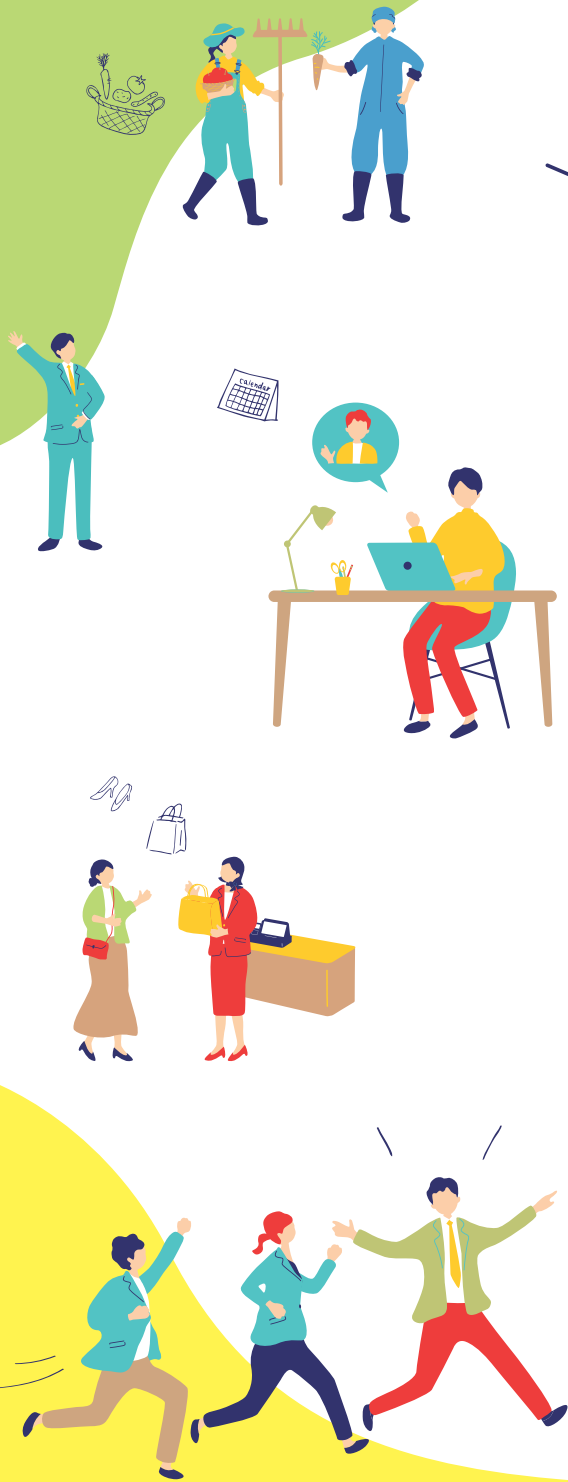


オンラインで
創業を学ぶ5日間!
WEB会議システム「ZOOM」利用、充実のサポート体制で初めてでも安心です!!

創業塾 2023

だれでも創業の
時代がやってきた
失敗しないための第一歩



オンラインで学ぶ!5日間(20時間)の講座&個別相談

8/26 · **27** · **9/2** · **3** · **9**
SAT SUN SAT SUN SAT

10:00-12:00 · 13:00-15:00 **各日4時間** + **個別相談(希望者)**

 **会議システム ZOOM** でのオンライン受講
自宅等からパソコンやタブレットで参加いただけます

募集定員 **先着50名** 創業予定者、創業して間もない方が対象です。 | 受講料 **無料**

※当会が開催する「創業塾2023」について、低利融資や補助金の加点等の支援となる『特定創業支援等事業』に該当するかどうかは、各市町村の担当窓口にて、事前にご確認下さい。(なお、当会では8割出席で修了証明書を発行します。)

創業塾おすすめポイント

- 最近の創業トレンドから創業に必要な資金計画・税金など創業のすべてがわかる!
- 事前動画と演習を通して実践的なビジネスプランが作れる!
- 受講終了後も県内各地の商工会、商工会議所等が親身になって創業をサポート!

創業塾の
お申し込み・
お問い合わせ

山形県商工会連合会
〒990-8580
山形市城南町1-1-1 霞城セントラル14階

TEL.023-646-7211 FAX.023-646-7216
kigyuu@shokokai-yamagata.or.jp
http://www.shokokai-yamagata.or.jp



創業塾2023 カリキュラム < 全講座オンライン開催 > 講座中はグループワークも取り入れ、受講者同士の交流を図る回もございます!

No	講座名	内容	担当講師	
第1回 8/26 [±] 成功する 起業の条件	第1講座 10:00~12:00 失敗しない起業の条件	経営 □ 失敗する起業と成功する起業の違いとは □ 新時代の「起業」の成功ポイントとアントレプレナーシップ(起業家精神) □ 副業、兼業、事業承継型、本格起業それぞれの起業のメリット&デメリット □ 既存ビジネスをDX化することで起業成功が実現できる □ 1人で起業しても社長。社長の仕事のABCとは 他 ※順不同	ジャイロ総合 コンサルティング 株式会社 大木 ヒロシ	
	第2講座 13:00~15:00 失敗しないビジネスモデル策定と ビジネスプラン作成	経営 □ 失敗を失敗にしない「リスタートアップ」という起業の仕組み □ ビジネスモデルとは何か □ ビジネスモデルとは儲かる仕組み □ ビジネスモデルとマーケティング □ 創業者が「勝てる」1/1万マーケティング □ ビジネスモデルに基づいた「ビジネスプラン」作成ポイント ※順不同		
第2回 8/27 ^日 問い合わせが 次々と増える 顧客の作り方	第3講座 10:00~12:00 小さくはじめる マーケティング戦略	販路開拓 □ 「売れ続ける仕組み」の作り方 □ 新時代の「マーケティング戦略」の作り方 □ 強みを活かし、弱みを逆手に取るマーケティング □ 商圏崩壊時代の顧客ターゲット □ 4P×DXで新しい時代の顧客づくりを考える ※順不同	同上 雲丹亀 真穂	
	第4講座 13:00~15:00 集客ができる集客術 ～ネット&SNS活用～	販路開拓 □ 創業期のネット・SNS活用 □ ネット販促(ホームページ・ブログ活用) □ SNS活用(Instagram, Twitterほか) □ ネットショップ活用 □ SNS・ネット活用の情報発信の事例紹介 ※順不同		
	15:00~17:00 創業個別相談			
第3回 9/2 [±] アイデアを固めて 儲かるビジネス モデルに変える	第5講座 10:00~12:00 あなたの夢を 儲かるビジネスに変える! ～アイデア発想術～	経営 □ 新たな時代のビジネスの始め方、リスタートアップ □ 無駄の無い創業プロセスと軌道修正の方法 □ 過去の経験から起業のヒントを見つけよう □ アイデアを生み出すコツ □ アイデアを形に変えてビジネスモデルに反映させる ※順不同	同上 大岩 貴文	
	第6講座 13:00~14:30 アイデアをビジネスに落とし込む ～ビジネスモデル化～	経営 □ ビジネスモデルとは?儲かる仕組みとは? □ ビジネスモデルのペルソナ設定・価格設定の考え方 □ ビジネスモデルづくりのコツ □ 創業事業計画とビジネスモデルの関連性 ※順不同		
	<特別講座①> 14:30~15:00 先輩起業家の体験談	(1) En (エン) 管理栄養士・フードコーディネーター 令和4年9月創業 (2) Saskene (サスケネ) ハウスクリーニング清掃業 令和4年8月創業		代表 阿部 ちさき 代表 齋藤 一貴
	<特別講座②> 15:00~15:30 事業承継マッチング支援の概要 スタートアップステーション・ ジョージ山形について	事業承継マッチング支援の4つの特徴について 個別セッションでビジネスモデルを見つめ直そう		日本政策金融公庫 山形支店 スタートアップステー ション・ジョージ山形
第4回 9/3 ^日 利益が出る 仕組みを 具現化させる	第7講座 10:00~12:00 起業3年目までの儲かるお金の話 ～資金・利益～	財務 □ 利益を上げる価格戦略とは? □ 収支計画の考え方 □ 資金繰り計画を考える □ 日本政策金融公庫の借入 □ クラウドファンディング ※順不同	ジャイロ総合 コンサルティング 株式会社 高橋 浩士	
	第8講座 13:00~15:00 ビジネスプラン作成 人材の活用	経営& 人材育成 □ ビジネスプラン作成の意味・事業計画の考え方 □ 必要書類への記入方法 □ ビジネスプランの書式説明 □ IndeedやSNSによる人材採用と人材育成 ※順不同		
	15:00~17:00 創業個別相談			
第5回 9/9 [±] 起業成功に つなげる 最終仕上げ	第9講座 10:00~12:00 あなたの起業プランを響かせる プレゼン術	販路開拓 □ ビジネスプラン発表に向けた発表の流れ説明 □ 相手を説得するためのビジネスプランプレゼンテーションのコツ ※順不同	同上 渋谷 雄大	
	第10講座 13:00~15:00 ビジネスプランの発表	経営 □ グループ代表によるビジネスプラン発表 □ 質疑応答 □ 講師による講評 □ 明日からの行動計画の立案 ※順不同		
	15:00~17:00 創業個別相談			

創業塾2023 受講申込書


お申し込み・問い合わせ先
山形県商工会連合会
〒990-8580 山形市城南町1-1-1 霞城セントラル14階

受講申込書に必要事項を記入し、山形県商工会連合会あてに郵送かFAXにてお申し込みください。また、必要事項を記入の上、Eメールにてお申し込みいただいても結構です。

<http://www.shokokai-yamagata.or.jp>
✉ kigyou@shokokai-yamagata.or.jp
☎ TEL.023-646-7211 ☎ FAX.023-646-7216

創業塾から
多くの創業者が巣立っています

WEBフォームからも
お申し込みいただけます
<http://www.shokokai-yamagata.or.jp/sougyoujyuku/2023/>



フリガナ		住所 〒	
氏名			
年齢	性別	TEL(携帯)	
歳	男・女・無回答	メールアドレス @	
現在の職業 ※いずれかに○をつけてください 1. 会社員 2. 主婦(夫) 3. 学生 4. 事業主 5. その他()			
創業予定時期	創業予定業種	1. 製造業 2. 建設業 3. 卸小売業 4. 飲食業 5. サービス業 6. 情報技術関連 7. その他()	事業所名 ※創業済みの場合は記入ください
創業塾2023を知ったきっかけ	1. 商工会・商工会議所 2. ラジオ 3. ポスター・チラシ 4. テレビCM 5. HP 6. インターネット広告 7. 知人 8. その他()		
個別相談について	8/27(日)・9/3(日)・9/9(土) 15:00~17:00 ZOOMにて1人30分の相談となります。		希望する ・ 希望しない ・ 検討中

*創業済みの方は、その創業日・業種・事業所名をご記入ください。 *ご記入いただいた個人情報は、主催団体からの各種連絡、情報提供に利用することがあります。