

オンラインで「創業」を学ぶ5日間!

WEB会議システム「ZOOM」利用、充実のサポート体制で初めてでも安心です!!



会議システム
ZOOMでの
オンライン受講

自宅等から
パソコンやタブレットで
参加いただけます

受講終了後も
県内各地の
商工会・商工会議所が
親身になって
創業をサポート!

最近の
創業トレンドから
創業に必要な
資金計画・税金など
創業のすべて
がわかる!

失敗しない
創業のコツを学び、
コロナ時代の
創業のヒントを
みつけよう!

事前動画と
演習を通して実践的な
ビジネスプランが
作れる!

オンラインで学ぶ!5日間(20時間)の講座&個別相談

創業塾²⁰²²

8/27 SAT 28 SUN 9/3 SAT 4 SUN 10 SAT

10:00~12:00・13:00~15:00 (各日4時間)+個別相談(希望者)



会議システムZOOMでのオンライン受講
自宅等からパソコンやタブレットで参加いただけます

募集
定員

先着50名

創業予定者、創業して
間もない方が対象です。

受講
料

無料

創業塾の
お申し込み・
お問い合わせ

山形県商工会連合会
〒990-8580
山形市城南町1-1-1 霞城セントラル14階

TEL.023-646-7211 FAX.023-646-7216
kigyoun@shokokai-yamagata.or.jp
http://www.shokokai-yamagata.or.jp

あなたの
やる気を
応援します!

創業塾2022 カリキュラム <全講座オンライン開催>

No	講座名	内容	担当講師
第1回 8.27 SAT 成功する 起業の条件	第1講座 10:00~12:00 成功する起業の条件	経営 □ 失敗する起業と成功する起業の違いとは □ 新時代の「起業」の成功ポイントとアントレプレナーシップ(起業家精神) □ 副業、兼業、事業承継型、本格起業それぞれの起業のメリット&デメリット □ 既存ビジネスをDX化することで起業成功が実現できる □ 1人で起業しても社長。社長の仕事のABCとは他 ※順不同	ジャイロ総合 コンサルティング 株式会社 大木 ヒロシ
	第2講座 13:00~15:00 失敗しないビジネスモデル策定と ビジネスプラン作成	販路開拓 □ 失敗を失敗にしない「リスタートアップ」という起業の仕組み □ ビジネスモデルとは何か □ ビジネスモデルとは儲かる仕組み □ ビジネスモデルとマーケティング □ 創業者が「勝てる」1/1万マーケティング □ ビジネスモデルに基づいた「ビジネスプラン」作成ポイント ※順不同	
第2回 8.28 SUN 問い合わせが 次々と増える 顧客の作り方	第3講座 10:00~12:00 マーケティング戦略	販路開拓 □ 「売れ続ける仕組み」の作り方 □ 新時代の「マーケティング戦略」の作り方 □ 強みを活かし、弱みを逆手に取るマーケティング □ 商圏崩壊時代の顧客ターゲットング □ 4P×DXで新しい時代の顧客づくりを考える ※順不同	同上 雲丹亀 真穂
	第4講座 13:00~15:00 売れる販売促進 ～ネット&SNS活用～	販路開拓 □ 創業期のネット・SNS活用 □ ネット販促(ホームページ・ブログ活用) □ SNS活用(Instagram, Twitterほか) □ ネットショップ活用 □ SNS・ネット活用の情報発信の事例紹介 ※順不同	
第3回 9.3 SAT アイデアを固めて 儲かるビジネス モデルに変える	第5講座 10:00~12:00 ビジネスモデルを考える① ～アイデア発想～	経営 □ 新たな時代のビジネスの始め方、リスタートアップ □ 無駄の無い創業プロセスと軌道修正の方法 □ 過去の経験から起業のヒントを見つけ出そう □ アイデアを生み出すコツ □ アイデアを形に変えてビジネスモデルに反映させる 他 ※順不同	同上 高橋 浩士
	第6講座 13:00~15:00 ビジネスモデルを考える② ～モデル化～	経営 □ ビジネスモデルとは?儲かる仕組みとは? □ ビジネスモデルのペルソナ設定・価格設定の考え方 □ ビジネスモデルづくりのコツ □ 創業事業計画とビジネスモデルの関連性 ※順不同	
	15:00~15:20	<特別講座>事業承継マッチング支援の概要/事業承継マッチング支援の4つの特徴について (日本政策金融公庫 山形支店)	
	15:30~17:00	創業個別相談	
第4回 9.4 SUN 利益が出る 仕組みを 具体化させる	第7講座 10:00~12:00 創業者のための 資金計画・利益計画	財務 □ 利益を上げる価格戦略とは? □ 収支計画の考え方 □ 資金繰り計画を考える □ 日本政策金融公庫の借入 □ クラウドファンディング 他 ※順不同	同上 松崎 哲也
	第8講座 13:00~15:00 ビジネスプラン作成 人材の活用	経営& 人材育成 □ ビジネスプラン作成の意味・事業計画の考え方 □ 必要書類への記入方法 □ ビジネスプランの書式説明 □ IndeedやSNSによる人材採用と人材育成 ※順不同	
	15:00~15:20	<特別講座>労働保険の基礎知識/労働保険と事務組合制度について (全国労働保険事務組合連合会 山形支部)	
第5回 9.10 SAT 起業成功に つなげる 最終仕上げ	第9講座 10:00~12:00 ビジネスプランプレゼンテーション のポイント	販路開拓 □ ビジネスプラン発表に向けた発表の流れ説明 □ 相手を説得するためのビジネスプランプレゼンテーションのコツ 他 ※順不同	同上 渋谷 雄大
	第10講座 13:00~15:00 発表に向けた準備	グループ ワーク ◎グループ内でビジネスプランの発表を行う ◎午後の発表に向けて代表者を選定する ◎プレゼンテーションの準備	
	15:00~17:00	創業個別相談	

創業塾2022 受講申込書

受講申込書に必要事項を記入し、山形県商工会連合会あてに郵送かFAXにてお申し込みください。また、必要事項を記入の上、Eメールにてお申し込みいただいても結構です。

創業塾から多くの創業者が巣立っています

お申し込み・問い合わせ先

山形県商工会連合会

〒990-8580 山形市城南町1-1-1 霞城セントラル14階

http://www.shokokai-yamagata.or.jp

kigyoun@shokokai-yamagata.or.jp

TEL.023-646-7211 FAX.023-646-7216

WEBフォームからもお申し込みいただけます
http://www.shokokai-yamagata.or.jp/sougyoujyuku/2022/



フリガナ	住所 〒			
氏名				
年齢	性別	TEL(携帯)		
歳	男・女・無回答			
メールアドレス		@		
現在の職業 ※いずれかに○をつけてください	1. 会社員 2. 主婦(夫) 3. 学生 4. 事業主 5. その他()			
創業予定時期 年 月 創業予定・創業済・未定 ※いずれかに○をつけてください	創業予定業種 ※いずれかに○をつけてください	1. 製造業 2. 建設業 3. 卸小売業 4. 飲食業 5. サービス業 6. 情報技術関連 7. その他()		事業所名 ※創業済みの場合は記入ください
創業塾2022を知ったきっかけ ※いずれかに○をつけてください	1. 商工会・商工会議所 2. ラジオ 3. ポスター・チラシ 4. テレビCM 5. HP 6. インターネット広告 7. 知人 8. その他()			

*創業済みの方は、その創業日・業種・事業所名をご記入ください。 *ご記入いただいた個人情報、主催団体からの各種連絡、情報提供に利用することがあります。

主催: 山形県商工会連合会(山形県内24商工会) 協力: やまがたチャレンジ創業応援ネットワーク