

# 山形ダイハツ販売 株式会社

〒990-2446 山形県山形市白山3-8-30  
TEL 023-641-1551 FAX 023-641-9115  
URL <https://yamagata.dd.daihatsu.co.jp/>  
E-Mail [sayaka.yanai@ymgt.daihatsu-dlr.co.jp](mailto:sayaka.yanai@ymgt.daihatsu-dlr.co.jp)

業種 自動車小売業  
代表者 鈴木 恵  
資本金 3,000万円  
創立(設立) 1970年10月1日  
生産・販売高(年) 118億956万6967円(2022年度決算)  
従業員数 総数233名(男性180名、女性53名)



## ●事業内容

当社は全国に58社あるダイハツ正規ディーラー、ダイハツ販売グループ企業で、山形県下で11店舗を展開しています。地域密着型のサービスで、多くのお客様から高い評価を得ています。自動車市場の3分の1を占める軽自動車・コンパクトカー市場の中で、トップクラスの売上を誇るダイハツ車の、販売から始まるお客様との長いお付き合いを通し、カーライフに関する様々なご提案を行います。

## ●企業理念

○私たちはこんな会社を目指しております。

- 一、たのしくゆたかな自動車生活をより多くの人々に。
- 一、信頼される会社、信頼される社員。
- 一、創意を集めて、会社の発展と社員の幸福のために。

○1台目の購入から始まる長いお付き合いを、『まごころサービス』『絆づくり』を大切に、お客様により満足していただけるカーライフを提案しております。

## ●企業(法人)からのメッセージ

当社の営業の仕事は、単に車の販売をするだけではありません。営業活動の中心は、定期訪問をはじめとするアフターフォロー、点検や車検、保険業務などのカーライフサポートを行うことです。これらと並行してショールームを訪れた新しいお客様へアプローチしていきます。

また、お客様とは、「車を買ってください」等、販売に関するやり取りばかりをするわけではありません。実は、お客様との会話や、車には直接関係していない雑談をしている時間も多く占めております。お客様の生活スタイルやご家族のことなど細かい情報を知り、分析しなければ、説得力のある提案はできません。いかにお客様の立場に立ちカーライフをコーディネートできるかに心を配り、コミュニケーションを図るか。お客様との信頼関係を築き上げることができれば、増車や車の買い替えにもつながります。

車が好きか嫌いかは関係ありません！人と接することが好きな方、じっくりお客様とつながりを持ちたい方、是非お待ちしております！

## ●待遇/福利厚生

初任給	【営業職 基本給】 大卒：188,500円 短大卒：177,500円 専門卒：176,000円 営業手当26,000円を別途支給 その他各種手当、奨励金等有
昇給	年1回(4月) 前年度実績 6,469円
賞与	年2回(7月・12月) 他、業績により期末賞与有
有給休暇取得日数 (年平均)	10.2日
年間休日	104日
所定外労働時間 (月平均)	18.4時間
育児休暇取得率 (前年度実績)	女性：100% 男性：28%
勤務時間	9:30~18:00(休憩60分)
平均年齢	38.0歳
各種保険、手当等	雇用、労災、健康、厚生

## ●求める人物像

- ①素直な人  
上司の指示に素直に従い行動し、結果を出す。  
その結果を検証し改めるべきは改める。
- ②コミュニケーション能力の高い人  
元気、明るいといったことも含まれますが、  
相手をおもい、意図することを理解し行動できる。
- ③高い目標を持っている人  
高い目標に向かい意欲的に働く。

現状で上記の3つを持っている方は少ないかもしれませんが、その才能に気づいていない方もいるかもしれません。そんな個々の才能を開花させるべく、新入社員導入研修をはじめ、新人営業スタッフ研修、FC制度など、各種研修・教育を行っております。

## ●募集概要

### 【営業職】

既存顧客の方のご自宅を訪問し、アフターフォローを行うのがメインの仕事です。

当社で車をご購入される方の内訳は、既存のお客様の買い替え・増車が約8割を占めます。一度車をご購入いただいた方に、きめ細かなアフターサービスを提供し、安心のカーライフをサポートするとともに「次もあなたから車を買いたい！」とさせていただけるよう日々営業活動を行っております。